

## Clausura del Presidente Francisco Arrarás

# “En breve podremos ser cooperativa prioritaria”

El Presidente del Grupo AN, Francisco Arrarás, en la clausura de la Jornada consideró “un lujo” haber podido contar con expertos de “la talla de los ponentes que nos han acompañado” porque “conocer los mercados, cómo se negocia, qué perspectivas existen, por qué varían los precios... es siempre bueno, porque afecta directamente a nuestra economía, a nuestros bolsillos”.

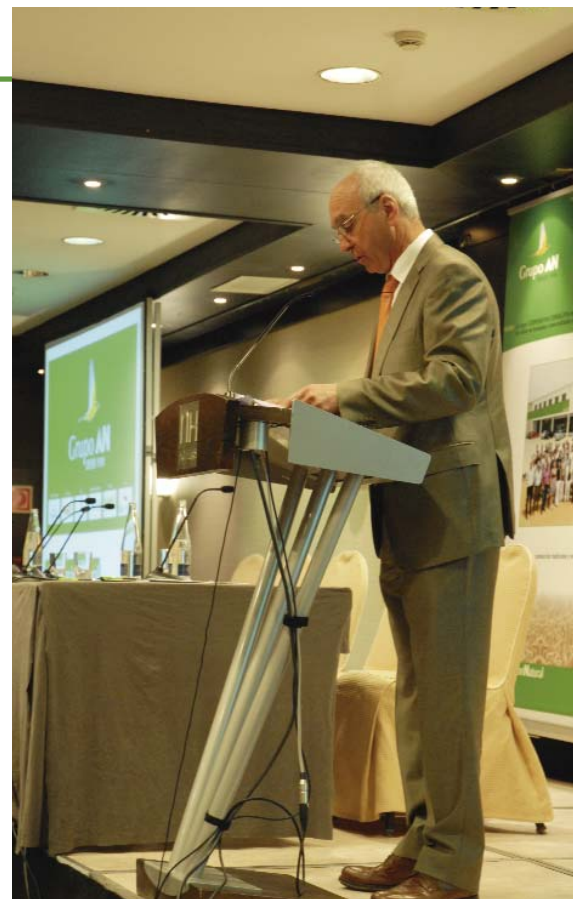
**TAJONAR**  
FERNANDO BEROIZ

En su breve discurso de clausura Arrarás consideró también importante saber “con qué herramientas contamos, las reglas que se aplican en las centrales de ventas y la seguridad que aporta el Grupo AN.

En estos momentos de incertidumbres, de conflictos que afectan directamente a los mercados; de crisis sostenida en el tiempo que provoca quiebras y muchos problemas de crédito a muchos de nuestros clientes, tener la seguridad comercial es esencial. Saber que se venderán todos nuestros productos a los precios que pague el mercado en cada momento, y que los cobraremos, es fundamental”. Explicó que “en las comisiones que todos los meses celebramos conocemos con detalle a quién se vende nuestro cereal, los precios, cuántas toneladas se han sacado y las que quedan por comercializarse, además de contar con análisis de los técnicos del Grupo AN sobre las perspectivas de los mercados... Pero en esas interesantes comisiones no pueden estar todas las cooperativas, a las que nos

gustaría dar toda la información con la confidencialidad obligada, por lo que hemos pensado que era interesante organizar una jornada como esta, abierta a todos los socios, en nuestra política permanente de total transparencia. Porque la información siempre lleva al conocimiento y a la confianza, básicos para toda empresa, sobre todo cuando es cooperativa”. Añadió que el Grupo AN está creciendo gracias “a la profesionalidad, transparencia y seguridad comercial” que aporta, seguramente circunstancias que, tal y como anunció, han llevado a Alcamancha, de Cuenca, con unas 70.000 Tm. de cereal a “tomar el acuerdo para hacerse socia del Grupo AN y comenzar a trabajar con nosotros a partir de la próxima campaña”.

No obstante, consideró que debe aumentarse el volumen porque “estamos todavía muy lejos de la facturación que tienen las cooperativas europeas y, a tenor de lo que nos ha expuesto Eduardo



Baamonde, en breve tiempo llegaremos a la facturación mínima que nos puede dar la calificación de Cooperativa Prioritaria. Figura que, sin duda, tarde o temprano tendrá también consecuencia directa para los socios, para nuestra economía, por lo que a todos nos interesa trabajar en esa dirección”.

Tras agradecer la presencia de todos los asistentes, a los que animó a rellenar la sencilla encuesta que se les había entregado, finalizó deseándoles que disfrutaran del aperitivo que se sirvió a continuación en el amplio vestíbulo del hotel, que se quedó pequeño ante la masiva asistencia.

## Álbum de fotos de una jornada que finalizó con aperitivo y regalos



*El aspecto del salón, con las tres alas que abrazaban el escenario a rebosar, era espectacular. Nada podía fallar. Llegado el momento de las intervenciones, ese en el que la presentación no suele aparecer en la pantalla. Y nada falló gracias.*

